

# LE VOCABULAIRE DANS LA TRANSACTION IMMOBILIERE

## **OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES**

Être capable de :

Connaître les mots et définitions de l'immobilier.

## **PUBLIC**

Débutants.

## **PRÉREQUIS**

Aucun

## **MÉTHODE PÉDAGOGIQUE ET MOYENS D'ENCADREMENT**

Formation dispensée en e-learning (à distance).

## **Moyens d'encadrement :**

Formation à distance en ligne (e-learning) avec supports : cours, programme, QCM.

Si vous avez des questions : prendre contact via <https://www.formationsimmobilieres.com/contact/>

## **Méthode pédagogique :**

Expositive > magistrale

*Définition de la méthode expositive sous forme magistrale :*

*La connaissance est un savoir et est bénéfique aux apprenants. Le formateur est le seul à pouvoir transmettre ses connaissances lors d'une formation où l'apprenant doit assimiler des connaissances.*

## **Validation :**

QCM en début de formation

QCM en fin de formation

Évaluation de la formation

Remise d'une attestation de fin de formation

## **Équipement des participants :**

Connexion internet, pc.

Nécessaire pour la prise de notes lors de la formation.

## **PROGRAMME**

### **LE VOCABULAIRE DANS LA TRANSACTION IMMOBILIERE**

#### **1.1 LES MOTS ET DEFINITIONS DE L'IMMOBILIER**

## **ORGANISATION**

**Durée** : 1 heure.

**Délai d'accès à la formation** : sous 48 heures dès acceptation ou réception du paiement.

**Coût de la formation** : 9,90 € TTC Neuf euros quatre-vingt-dix centimes TTC.

**Nombre participants minimum** : 1

**Nombre participants maximum** : ... (connexion individuelle 1 participant par contrat ou convention).